

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

Банкротству предшествует полоса финансовых затруднений и связанное с этим ухудшение финансового состояния предприятия. Поэтому банкротство можно заранее спрогнозировать и принять соответствующие меры по его предотвращению. Одним из основных методов является оценка возможного банкротства предприятия путем финансового анализа конкретных параметров его деятельности, характеризующих финансовое состояние данного предприятия и отражающих в настоящее время в концентрированном виде угрозу банкротства предприятия в будущем периоде.

Для оценки финансового состояния с целью диагностики банкротства финансовый аналитик Уильям Бивер проанализировал динамику 30 коэффициентов за пятилетний период по группе компаний, половина из которых обанкротилась. На основе анализа этих показателей было предложено для диагностики банкротства использовать следующие показатели:

- коэффициент Бивера, который определяется как отношение суммы чистой прибыли, остающейся в распоряжении организации, и амортизационных отчислений к величине заемного капитала (обязательств организации);
- коэффициент текущей ликвидности, определяемый как отношение краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам;
- экономическая рентабельность организации, которая характеризует уровень использования активов в финансово-хозяйственной деятельности и определяется как отношение чистой прибыли организации к валюте баланса;
- доля заемного капитала в общих источниках финансирования, характеризующая качество финансовой структуры организации, определяется как отношение заемного капитала (обязательств организации) к валюте баланса;
- коэффициент покрытия активов собственными оборотными средствами, который характеризует степень покрытия имущества организации собственными оборотными средствами.

Используя систему показателей Бивера и определенные диапазоны изменения этих показателей, можно определить возможность банкротства организации с учетом фактора времени.

Однако существует также модель Таффлера, которая больше применима к российским и белорусским организациям. Суть ее заключается в определении интегрального показателя (Z), который рассчитывается по следующей формуле:

$$Z = R_1 \cdot X_1 + R_2 \cdot X_2 + R_3 \cdot X_3 + R_4 \cdot X_4,$$

где R_1, R_2, R_3, R_4 – соответственно весовые коэффициенты значимости частных критериев X_1, X_2, X_3 и X_4 ;

X_1 – отношение прибыли от реализации к краткосрочным обязательствам;

X_2 – отношение краткосрочных активов к сумме обязательств организации;

X_3 – отношение краткосрочных обязательств к валюте баланса;

X_4 – отношение выручки от реализации к валюте баланса.

Значения весовых коэффициентов по модели Таффлера соответственно равны: $R_1 = 0,53$; $R_2 = 0,13$; $R_3 = 0,18$; $R_4 = 0,16$.

Если интегральный показатель Z больше 0,3, то это говорит о малой вероятности банкротства организации. Если его значение менее 0,2, то это уже высокая вероятность банкротства организации.

Таким образом, можно сказать, что каждому предприятию для улучшения финансового состояния необходимо следить за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности, находить пути и способы, позволяющие сократить величину дебиторской задолженности на предприятии.